



Effektiviser din skyforretning med StreamOne Cloud Marketplace

Tech Data StreamOne Cloud Marketplace (SCM) gjør det mulig for våre partnere å forenkle innkjøp og salg av skytjenester fra en rekke leverandører. Med dette verktøyet som administrasjonsplattform, kan du enkelt bygge opp en forretning av månedlig fakturerbare tjenester, innenfor lisenser og skybasert infrastruktur. På denne måten kan du enkelt introdusere kundene dine til nye skytjenester.

Introduksjon av StreamOne Cloud Marketplace

Tech Data StreamOne Cloud Marketplace tilbyr SaaS, IaaS og PaaS skytjenester fra de beste leverandørene – inkludert Microsoft, Cisco, IBM, Symantec, Oracle, Trend Micro m. fl. Denne plattformen kan kostnadseffektivt skalere din virksomhet og utvide porteføljen din. SCM er et eksklusivt verktøy fra Tech Data som gir mulighet for å lære om, kjøpe og administrere tjenester i skyen, på vegne av kundene dine. Gjennom StreamOne-portalen har du full kontroll via et dashboard for bestilling, fakturering og analyse. Du kan lett integrere denne løsningen med dine eksisterende verktøy ved hjelp av StreamOnes åpne APIer, noe våre spesialister bistår deg med.

StreamOne Cloud Marketplace nøkkelfunksjoner

- ✓ Multi-leverandør støtte
- ✓ Full kontroll på markedsplassen
- ✓ Interaktive paneler for å spore kostnad, bruk og forbruk
- ✓ Åpne APIer for integrasjon med egne systemer
- ✓ Kjøp og installer skytjenester på vegne av kundene dine
- ✓ Detaljerte forbruks- og faktureringsrapporter
- ✓ Bruker- og rollestyring
- ✓ Mulighet for egendefinert informasjon til kundene
- ✓ SaaS abonnementsadministrasjon på vegne av kunden
- ✓ Pre-designet Blueprints for tillegg av egne løsninger

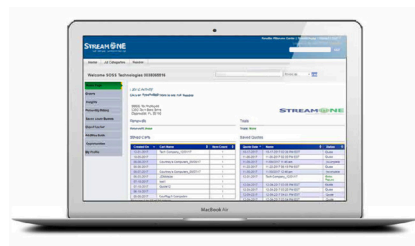
Strømlinjeformet tilbud og fakturering

Generer tilbud - komplett med firmalogoen din - direkte fra StreamOne Cloud Marketplace. Enkel eksport til PDF. Når du får aksept av kunden og er klar til å bestille, konverteres tilbudet direkte til en bestilling i SCM-portalen. Fleksible faktureringsalternativer gjør at regnskapsteamet ditt kan strukturere faktureringen i henhold til egne rutiner. Utnytt fakturaenes maler for detaljerte opplysninger, slik at du kan spore og forene all abonnementsaktivitet. Du bestemmer om du vil motta en faktura per kunde eller en enkelt konsolidert månedlig faktura.

Multi-leverandør support

SCM tilbyr et bredt spekter av leverandører, gjennom ett grensesnitt, for effektiv innkjøp og levering av SaaS, IaaS og PaaS-tjenester. Enkel og rask oppstart: Opprett profilen din for tilgang til produkter, og tilpass hver ansattes tilgang til forretningsprosessen etter dine behov. For eksempel: Selgere har tilgang til spesialprising, innkjøpsteam kan legge inn bestillinger og regnskapsmedlemmer kan få tilgang til backoffice-rapportering.

Fullstendig abonnementshåndtering



Gjennom StreamOne Cloud Marketplace har du tilgang til Digital Locker: En administrasjonsside for kundens adressebok, for å legge til egen, hvitmerket kundeinformasjon i anførselstegn, og for enkelt rett og slett å endre antall lisenser hos kunden. Du kan også selv angi kundebudsjett og terskelvarslere for forbruk av infrastruktur tjenester (for eksempel Azure), for å bistå kundens forbrukskontroll.



Sanntidsanalyse

Med et sett av analyseverktøy som utnytter Power BI, gir StreamOne Insights for Office 365 og Azure innsikt til kunde- og abonnementsdata i sanntid.

Med Insights kan du tilby en mer detaljert og responsiv service til kunder og overvåke deres utgifter kontinuerlig.

Insight med sanntidsanalyse



Bygg dine egne løsninger

Bygg dine egne pakkeløsninger for salg av SaaS, PaaS og IaaS til kundene dine, basert på vår Blueprints katalog. Legg til produkter, gi mulighet til å kjøpe eller teste, tilpasse informasjon slik at kundene lett finner fram til riktig sted.

API Automasjon

Enten du er en eksisterende StreamOne-partner som ønsker å øke driftseffektiviteten eller utvikle dine egne applikasjoner til brukerne, gjør StreamOne Partner APler det mulig å integrere eksisterende e-handel og forretningssystemer. Disse kan kobles sammen med StreamOne og automatisere enhver funksjon gjennom vår katalog av APler.

Online Ressurser

Reseller Resource Center er et all-inclusive læringscenter for vårt SCM-fellesskap. Den inneholder opplæringsveiledninger, gir svar på spørsmål og inneholder verktøy for å hjelpe deg med å administrere kontoen din.

Reseller Resource Center



Cloud Marketplace Fordeler

Tech Data Cloud tilbyr flere viktige forretningsutviklingsfordeler til forhandlere.

- ✓ **Forenkle:** Med SCM kan du enkelt utvide tilbudene dine, bygge dine egne pakkeløsninger av SaaS, IaaS og PaaS ved hjelp av en katalog pre-designede Blueprints og etablere en tilpasset butikkfront for økt salg.
- ✓ **Tilpasning:** Tilby kundene en one-stop-shop med produkter og tjenester fra de store skyleverandørene, alt drevet av StreamOne Cloud Marketplace.
- ✓ **Redusere kostnader:** Tech Datas SCM gir tilgang til en fullt integrert multi-leverandør skyplattform, med muligheter til å automatisere tilbud, installasjon, administrasjon, fakturering og analyse. En plattform som på sikt vil inneholde skytjenester fra alle Tech Datas leverandører; løpende oppgradert og vedlikeholdt med priser og produktinformasjon.
- ✓ **Aktiver komplett håndtering av kundeabonnement:** SCM med Digital Locker, er bygget for forhandlere og gir en unik plattform som kan bli navet i din framtidige skyforretning. Et verktøy som er gratis for deg som partner av Tech Data.

Tech Data med StreamOne Cloud Marketplace kan øke salget og skaffe løpende månedlige inntekter gjennom et stort utvalg av skytjenester. Inntekter fra første dag. Kontakt oss på cloud@techdata.no for mer informasjon.

